







Spin-off 3DKit

Dalla ricerca all'industria

Innovazione nella stampa 3D di farmaci personalizzati









WP4

Economic assessment, Dissemination and Technology transfer

Milestone 68 – S8 - Technology Transfer WP Leader Prof. Fabio Musso

M68 is focused on three main goals:

- a) the economic balance assessment for the R&D investments, as well as for the industrialisation and marketing expenses relating to the project;
- b) the definition of communication and dissemination policies;
- c) the technology transfer referred to innovative spin-offs and start-ups, and the management of intellectual property.







	Milestones	M4.1a Analysis of R&D investments (Y1)	M4.1b Analysis of investment, managing costs and break-even for industrialization and market development (Y2)		M4.1c Pre and post-adoption costs comparison; final assessment (Y3)
		M4.2a Planning of all communication and dissemination activities, public conference and website (Y1)	M4.2b Intermediate report and press releases (Y1, Y2)		M4.2c Scientific publications, scientific conference, public conference (Y3)
		M4.3a Definition of business model and business plan; initiating contacts with companies and funding subjects (Y2)		M4.3b Legal and contractual issues defined (Y3)	
	Outputs	D4.1a Cost analysis of all the planned investments required for R&D activities (Y1)	D4.1b Cost analysis of planned investments and activities for industrialization and market development, and break-even (Y2)		D4.1c Pre and post-adoption costs comparison; final assessment (Y3)
		D4.2a Communication and dissemination activities organised (Y1)	D4.2b Intermediate report and press releases (Y1, Y2)		D4.2c Articles published, conferences organised (Y3)
		D4.3a Business model defined and business plan developed, contacts with relevant actors organised (Y2)		D4.3b Legal and contractual issues defined (Y3)	







Executive Summary

Kit di stampa 3D di farmaci personalizzati

Offerta: stampante 3D+eccipienti+consulenza

Target: farmacie galeniche in Italia ed Europa

farmacie ospedaliere









Problema

- Mancanza di farmaci personalizzati per pazienti pediatrici, geriatrici e con malattie rare
- Dosaggi standard poco flessibili
- Scarsa aderenza dei pazienti alle terapie (compliance)







Soluzione

Produzione additiva - 3D Drug Printing

- Dosaggio personalizzato e flessibilità negli aggiustamenti migliora l'assorbimento del farmaco la sua biodisponibilità
- Personalizzazione del sistema di veicolazione in forma, geometria, eccipienti, migliora la compliance del paziente e il successo dei piani terapici
- Profili di rilascio personalizzati facilita il raggiungimento dell'obiettivo terapeutico
- Combinazione di più principi attivi in un'unica forma di dosaggio facilita la compliance del paziente perché semplifica il regime terapeutico







Soluzione

Produzione additiva - 3D Drug Printing

- Produzione decentralizzata on demand
 - Rapidità di produzione e riduzione degli sprechi
- Riduzione dei costi di produzione e distribuzione dei farmaci soprattutto per piccoli lotti di pillole personalizzate
- Processo validato tracciabile e controllo qualità built-in migliora l'efficacia terapeutica e sicurezza dei trattamenti
- Prototipazione rapida di formulazioni facilita la ricerca e lo sviluppo di nuovi farmaci







Business Model







Proposta di Valore

3DKit> Stampante 3D
3DKit> Fino a 5 eccipienti
3DKit> Consulenza:

Formazione,

Formulazione (ricerca universitaria),

Controllo qualità,

Supporto tecnico







Mercato di riferimento

Target:

farmacie galeniche in Italia

2293 da https://www.fofi.it/censimento_farmacie_galeniche.php

farmacie galeniche in Europa

Oltre 200.000 in 33 paesi da https://www.pgeu.eu

farmacie ospedaliere

Oltre 3266 da https://www.sifoweb.it

Prospettive:

crescita della medicina personalizzata

Necessità:

pediatria, malattie rare e combinazione di medicinali









Analisi della concorrenza

Competitor diretti: farmacie galeniche tradizionali

Competitor potenziali: case farmaceutiche

produttori di stampanti 3D es. Angelini, Aprecia, FabRx, Merck, GSK, Curifylabs, Farmalabor, Cellink, Manufat, etc.

Vantaggio: soluzione all-in-one con consulenza







Analisi del mercato target

Somministrazione di questionari e svolgimento di interviste rispettivamente a:

- Farmacie galeniche italiane già dotate di stampante 3D:
 - Farmagalenica dott. Ternelli Reggio Emilia iGalenici dott. Fusco Napoli
- Farmacie galeniche italiane non ancora dotate della tecnologia di stampa 3D







Supply chain management strategy

- JUST IN TIME

 accordi con i fornitori + stock iniziale minimo
- Stock di magazzino per gli eccipienti







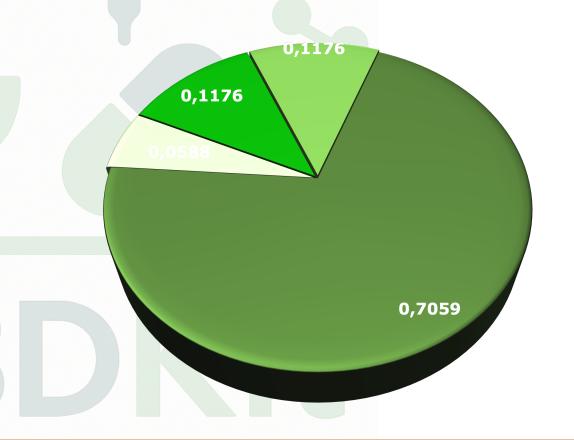
Investimenti iniziali

Acquisto stock iniziale

Scorta Eccipienti

Marketing

Spese di setup





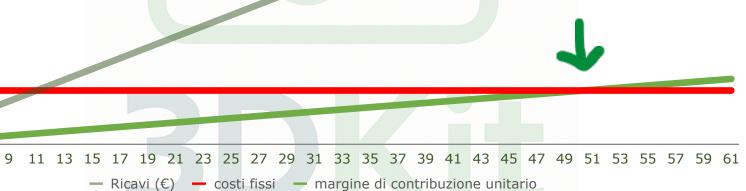




Break even point

Costi fissi totali / Margine di contribuzione unitario

Punto di pareggio: all'anno 2 con 50 kit venduti









Proiezioni economiche

Ricavi attesi:

Anno 1: 20 kit> 760.000

Anno 2: 40 kit> 1.520.000

Anno 3: 100 kit> 3.800.000

Anno 4: 200 kit> 7.600.000

Anno 5: 300 kit> 11.400.00







Rischi e mitigazioni

Rischi: regolatori, tecnologici, di mercato

Mitigazioni: monitoraggio normativo, R&D, marketing & partnership







Team and Know-How

- Spin-off accademico progetto VITALITY
- Competenze: farmacisti, ingegneri, esperti regolatori, manager







Conclusioni

3DKit > Opportunità di leadership europea

3DKit> Innovazione + consulenza = vantaggio

competitivo

3DKit> Vision: riferimento nella stampa 3D di farmaci

personalizzati









Grazie per l'attenzione

3DKIT